

Vacature: Sales

Als verkoper ben je verantwoordelijk voor de sales strategie: het bedenken en het uitvoeren. Je zorgt voor een relevant netwerk dat direct bijdraagt aan het halen van onze doelen. Je bent het belangrijkste contact voor de klant en een goede sparringspartner voor marketing.

Wie ben jij?

- Je houdt er van om op een inhoudelijke manier sales te bedrijven;
- Je hebt minimaal 3-5 jaar werkervaring in het binnenhalen van projecten;
- Je hebt bij voorkeur een sterk netwerk bij woningcorporaties en ontwikkelaars;
- Ervaring in de bouw is geen vereiste als je voldoende technisch onderlegd bent en snel bij wilt leren;
- Je beschikt over goede communicatieve- en sociale vaardigheden;
- Je hebt geen 9-tot-5-mentaliteit;
- Je doet wat je zegt, hebt een passie voor duurzaamheid en neemt jezelf niet te serieus.

Wat bieden we?

Zolang Tala groeit, groei jij mee. Wij ondersteunen je actief in je ontwikkeling. Het salaris is marktconform (geen "start-up salaris"!) en na eenmaal een jaarcontract krijg je een vaste aanstelling. Voor o.a. vakantie en pensioen val je onder de CAO van de bouw.

Wat doet Tala?

Tala ontwerpt en bouwt woningen waar je van hout. Wij bouwen slimmer, groener en leuker. In de komende jaren schalen wij op naar enkele honderden duurzame en modulaire woningen gemaakt van CLT. Dit doen we met een vast team en binnen een eigen productielocatie in Broekland (Overijssel). Bij Tala vertrouwen we elkaar, focussen we op de klant en hebben we plezier in ons werk.

Enthousiast? Kom kennis maken! Stuur je CV naar vacatures@tala.nl en we nemen hoe dan ook binnen een week contact op.